営業社員大募集

40代社長が立ち上げた成長企業で
未経験から不動産のプロとして活躍しませんか？

インセンティブは営業の醍醐味！

仕事内容	不動産売買の仲介業務
応募資格	要普通自動車免許（マイカーを営業車として使用していただきます）
アクセス	車通勤可（ガソリン代全額支給！ガソリンカードをお渡しします）
勤務時間	9:00～18:00　祝は10:00～17:00
給　　与	月給17万円～23万円＋歩合給
休日休暇	水・日曜定休、GW・夏季・年末年始（各7日程度）
福利厚生	社会保険、昇給、賞与（年２回業績より）、無料駐車場有、資格手当 営業手当、社員旅行

基本的には18時に退社！
なんと
残業は月平均3ｈ程度

ノウハウをイチから教えます！！

アットホームな雰囲気が魅力！
きっとすぐに馴染めますよ

歩合給については
次のページに

社長です

入社半年、未経験入社Ａさん(前職アパレル)の場合！

売上120万/月、2件/月の場合

月給17～23万円＋歩合給
《月収例》月収33万5千円
＝月給17万円＋歩合給16万5千円

◎歩合給について◎

[1]売上金額50万円以下…売上の10％
[2]売上金額50万円～100万円…売上の15％
[3]売上金額100万円以上…売上の20％
※上記は加算式です

★新人さんの1日★

【午前中】・物件や土地のお問い合わせ対応
→メールやLINEでの対応

【午後】・ハウスメーカーさんへの訪問
→ご要望に合った土地の物件資料をお渡し・土地や物件の写真撮影・現地確認　マンションや中古住宅のご案内
→物件をお探しのお客様と一緒に 物件を見に行きます

★社員インタビュー★

不動産業19年目Ｔさん
やり甲斐はお客様の人生で一番大きな買い物のサポートができるという事です。
こうや不動産は社長との距離が近く、本当に仕事がしやすい！
だからいろんなことにチャレンジできます。
地元のお祭り等の行事を通じて地域貢献にも積極的に参加しています。
これからも大分の街と地域で密着して仕事をしていきたいですね